

Duca di Barbozza sas



Chi siamo e cosa facciamo

La Duca di Barbozza sas è una realtà dinamica e innovativa che ha come obiettivo migliorare la realizzazione dei Progetti attraverso servizi di innovazione, analisi, gestione e controllo (Project Management) altamente qualificati. La nostra realtà avvalendosi di collaboratori esperti, costantemente aggiornati, è in grado di accompagnarti in ogni fase del tuo Progetto: dalla valutazione e pianificazione all'esecuzione, fino alla consegna finale.

Maurizio Frattin

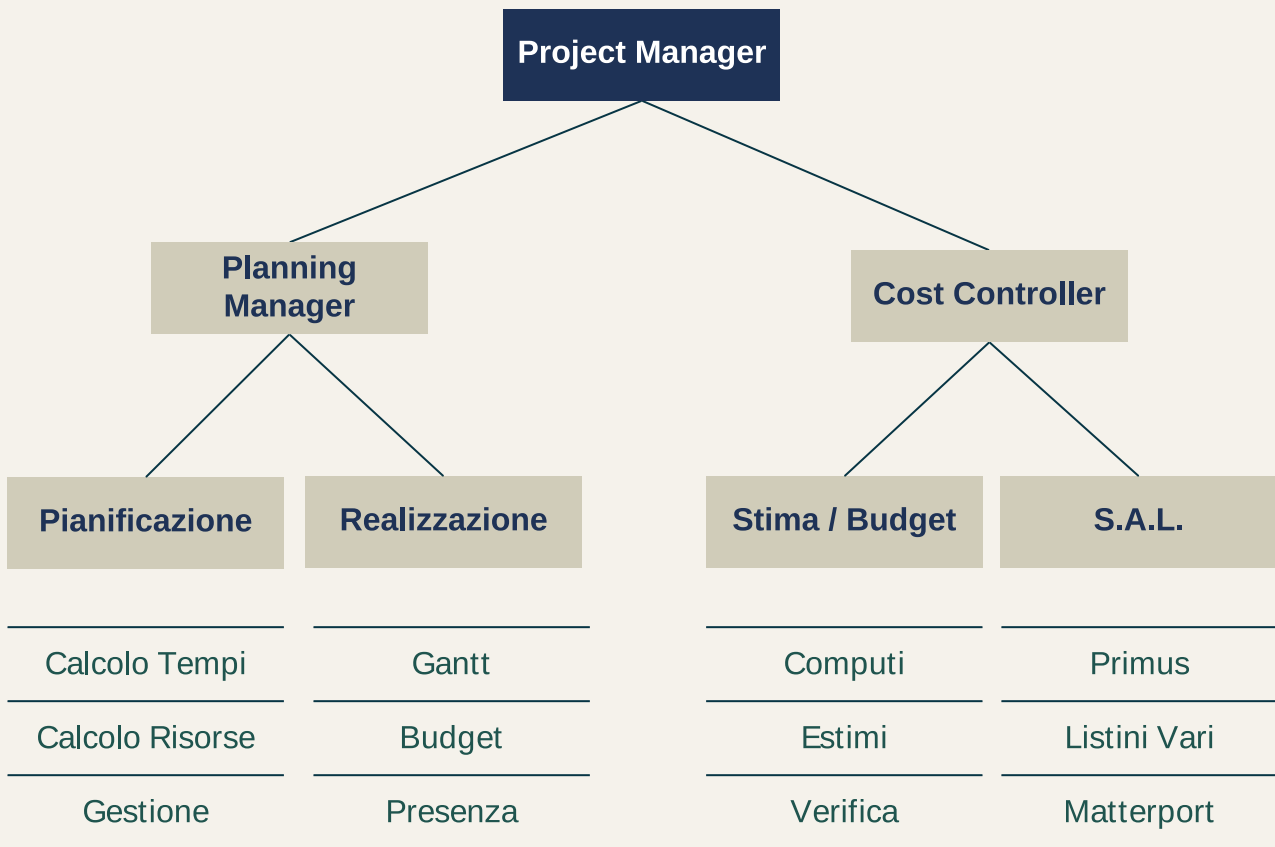
Amministratore



"Mi chiamo Maurizio Frattin, sono un professionista con oltre 25 anni di esperienza nella gestione di progetti. Dopo gli studi secondari, per 20 anni mi sono specializzato dapprima in amministrazione, analisi di bilancio e contabilità industriale. Successivamente la specializzazione si è orientata al Problem Solving operativo nel settore edile, privato e industriale in molti paesi francofoni Europei e Africani. Durante la mia esperienza internazionale ho avuto il privilegio di collaborare con aziende primarie nei settori edili, di importazioni e esportazione, lavorazione di materie prime. Ho quindi maturato un approccio analitico e poliedrico imparando così a trattare ogni progetto in modo unico e personalizzato, individuando sempre con meticolosità le soluzioni migliori per raggiungere gli obiettivi prefissati. Sono convinto che la chiave del successo di un progetto sia la capacità di anticipare i problemi e di risolvere in modo efficace e efficiente quelli imprevisti e fisiologici."

Mappa dei Servizi

Schema dei ruoli e degli strumenti.



Acceleriamo la tua crescita digitale:

Vuoi portare la tua azienda al prossimo livello? Il nostro servizio di innovazione tecnologica ti offre gli strumenti e le competenze necessarie per trasformare il tuo business. Dalla digitalizzazione dei processi alla implementazione di soluzioni AI, ti aiutiamo a sfruttare al massimo le potenzialità delle tecnologie più avanzate. Aumenta la tua efficienza, migliora la tua competitività e conquista nuovi mercati.

Matterport e il rilievo 3D

La Blockchain: il registro digitale immutabile.

Immagina un libro mastro condiviso e sicuro, dove ogni transazione viene registrata in modo permanente e trasparente. Questa è la blockchain, una tecnologia che sta rivoluzionando molti settori.

Esempio di sistema integrato

Di seguito uno schema di gestione avanzata ed integrata di un progetto tipo:



Obiettivi chiari e strategia solida: la chiave per il successo di un progetto.

Avere obiettivi ben definiti fin dall'inizio è come tracciare una rotta precisa su una mappa. Sapere esattamente dove si vuole arrivare permette di pianificare il percorso nel modo più efficiente, evitando deviazioni inutili che costano tempo e risorse. Una strategia ben definita, poi, è il piano d'azione che ci guida verso quegli obiettivi. Più è dettagliata e precisa, meno probabilità ci sono di dover apportare modifiche in corso d'opera.



Perché è così importante?

- **Rispetto dei costi:** Quando si conoscono gli obiettivi e la strategia, è possibile stimare con precisione i costi necessari per raggiungere il risultato finale. Questo evita sorprese spiacevoli e permette di gestire il budget in modo efficiente.
- **Rispetto dei tempi:** Una buona pianificazione permette di suddividere il progetto in fasi ben definite, ognuna con una scadenza precisa. In questo modo, è possibile monitorare costantemente l'avanzamento del lavoro e intervenire tempestivamente in caso di problemi.
- **Riduzione dei rischi:** Una strategia ben definita aiuta a identificare e mitigare i potenziali rischi, evitando così ritardi e costi aggiuntivi.
- **Aumento della produttività:** Quando tutti i membri del team conoscono gli obiettivi e la strategia, è più facile coordinare le attività e lavorare in modo efficace.

In conclusione

Una buona progettazione, con obiettivi chiari e una strategia solida, è fondamentale per garantire il successo di un progetto. Rispettare i costi e i tempi previsti è non solo un traguardo importante, ma anche la dimostrazione di una gestione efficace e professionale.

Analisi di bilancio e controllo di gestione

Non c'è mai il tempo per fare questo, vero?

Per noi è normale averlo, lo facciamo per lavoro.

Qual è la differenza di ruolo tra commercialista ed analista contabile?

Commercialista

Esperto in tasse e contabilità	Consulente fiscale:	Supporto generale:
<ul style="list-style-type: none">• Garantisce la conformità alle normative e prepara i documenti finanziari.	<ul style="list-style-type: none">• Ti aiuta a ottimizzare la tua situazione fiscale e a gestire le verifiche.	<ul style="list-style-type: none">• Offre consulenza su finanza, economia e gestione aziendale.

Analista contabile

Detective dei numeri:	Decision maker:	Ottimizzazione dei costi:
<ul style="list-style-type: none">• Analizza in profondità i tuoi dati finanziari ed economici per individuare trend e opportunità (Indici).	<ul style="list-style-type: none">• Ti fornisce informazioni precise per prendere decisioni strategiche e migliorare la redditività.	<ul style="list-style-type: none">• Analizza i costi e ti aiuta a scegliere i fornitori migliori.

Perché entrambi sono importanti?

Complementarità:

Il commercialista si occupa della parte legale e fiscale, mentre l'analista si concentra sulla performance.

Visione a 360°:

Insieme ti offrono una visione completa della salute finanziaria ed economica della tua azienda.

Successo a lungo termine:

Ottimizzando sia l'aspetto fiscale che quello operativo, raggiungerai risultati duraturi.

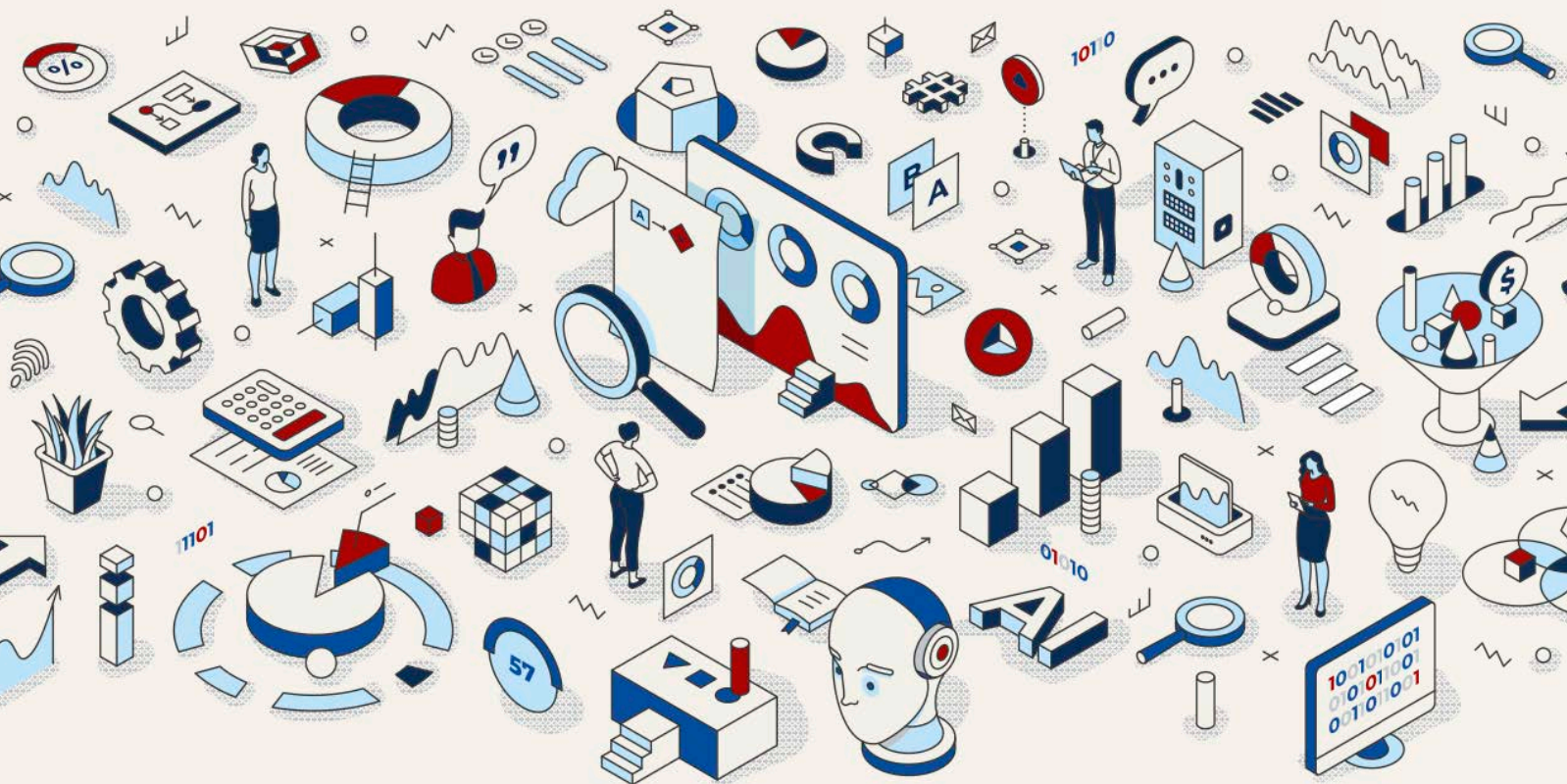
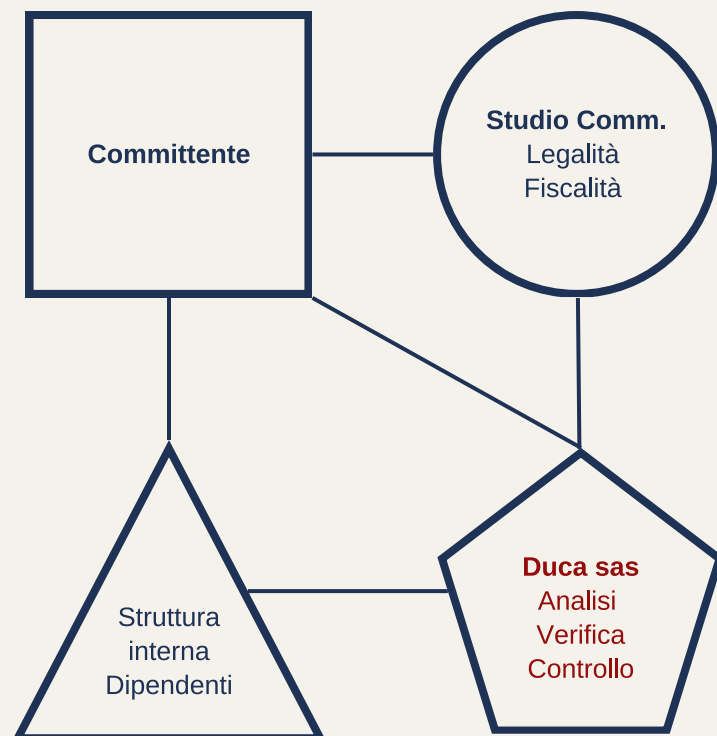
Scegli l'esperto giusto per le tue esigenze!

Contattaci per una consulenza personalizzata.
+39 335 300877

Un esempio pratico:

Immagina di avere un'azienda di produzione. Il commercialista si assicurerà che tu paghi le tasse corrette e che i tuoi bilanci siano in ordine. L'analista di bilancio, invece, potrà analizzare i costi di produzione per identificare eventuali inefficienze e suggerirti soluzioni per ridurre gli sprechi. Potrebbe scoprire, ad esempio, che un particolare macchinario sta consumando più energia del previsto, o che un fornitore offre prezzi più competitivi. In conclusione, sia il commercialista che l'analista di bilancio sono figure fondamentali per la salute finanziaria ed economica della tua azienda. Lavorando in sinergia, possono offrirti una visione completa della tua situazione finanziaria ed economica per aiutarti a raggiungere i tuoi obiettivi.

- **Visione a 360 gradi:** Il commercialista ti garantisce la conformità alle leggi, mentre l'analista ti aiuta a ottimizzare le tue operazioni.
- **Decisioni informate:** Grazie all'analisi approfondita dei dati, puoi prendere decisioni strategiche basate su fatti concreti.
- **Migliore gestione dei costi:** L'analisi di bilancio ti permette di identificare le aree in cui puoi ridurre i costi e aumentare l'efficienza.
- **Previsioni più accurate:** Grazie alle analisi predittive, puoi anticipare le sfide future e pianificare di conseguenza.



Contattaci ora per una consulenza gratuita e senza impegno.

Chiama ora il 335 300877

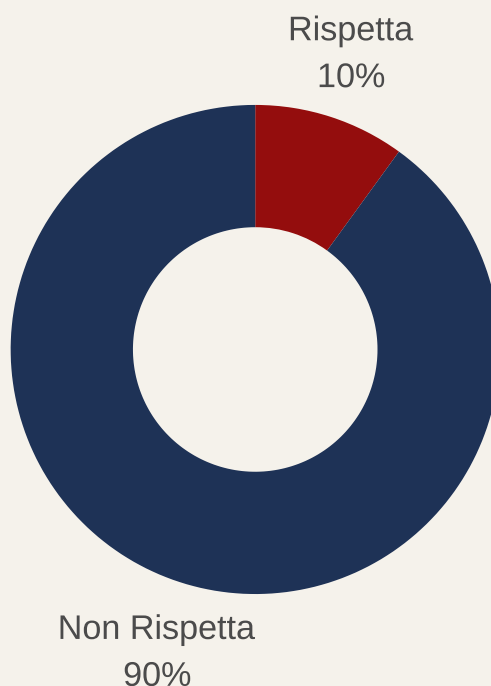
**Siamo così sicuri dei nostri servizi che ti offriamo una consulenza gratuita e senza impegno.
Potrai valutare di persona la nostra competenza.**

**Il momento è adesso.
Rimandare le decisioni importanti può costare molto di più.
Contattaci oggi stesso per una consulenza personalizzata.**

Se hai bisogno di un chiarimento non esitare a contattarci.
Siamo qui per aiutarti a raggiungere i tuoi obiettivi.
Chiamaci ora al **+39 335 300877**

Solo il 10% rispetta Tempi e Budget

Vuoi far parte del 10% delle persone che riescono a gestire al meglio il proprio budget? Una corretta pianificazione finanziaria e una gestione attenta delle spese sono fondamentali per raggiungere i tuoi obiettivi economici.



www.ducasas.com
info@ducasas.com
Maurizio Frattin
+39 335 300877

